

## Programme Formation

### Les clés pour concevoir des formations interactives - Présentiel

#### PUBLIC

- Formateurs
- Facilitateurs
- Concepteurs pédagogiques
- Consultants en performance

#### MODALITES

- 3 et 4 octobre 2022 à Paris - 2 journées
- Horaires : 9h00 - 12h30 / 14h00 - 17h30 (14 heures)
- **Programme entièrement animé en anglais**
- Tarif Entreprise / Collectivité / Prise en charge OPCO : 1 200 € HT soit 1 440 € TTC
- Tarif Libéral/auto-Entr / Sans prise en charge OPCO : 900 € HT soit 1 080 € TTC
- Hors frais repas

#### Offre spéciale jusqu'au 31 juillet

- Tarif Entreprise / Collectivité / Prise en charge OPCO : **1 000 € HT soit 1 200 € TTC**
- Tarif Libéral/auto-Entr / Sans prise en charge OPCO : **750 € HT soit 900 € TTC**

#### FORMATEURS

Thiagi conçoit et anime des formations depuis plus de 40 ans. Il a également écrit plus de 50 livres sur le sujet. Matt (président du Thiagi Group) a été formé par Thiagi il y a plus de 20 ans et conçoit et travaille avec lui depuis lors.

Autorités internationales en matière d'amélioration de la performance, ils ont conçu de programmes de formations pour de nombreuses sociétés et organisations à but non lucratif dans le monde entier.

#### PÉDAGOGIE

- Jeux cadres Thiagi
- Conférence interactive
- Jolts
- Jeux d'improvisation
- Echanges de pratiques
- Cas pratique

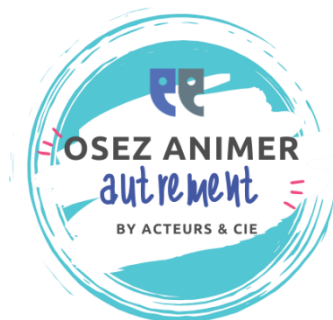
#### CONTEXTE

Vous avez envie de concevoir des formations ou ateliers plus interactifs, dynamiques et engageants ? Cette formation de deux jours mêlant le fond et la forme est faite pour vous ! Thiagi et Matt partageront les clés pour concevoir des formations interactives plus rapidement et plus efficacement. Vous découvrirez et surtout apprendrez à concevoir 12 différents types d'activités de formation. Vous recevrez un manuel complet de jeux de formation, des démonstrations et des instructions vidéo. Thiagi et Matt utiliseront des activités appropriées pour vous fournir les ressources, les outils, la pratique et le retour d'information qui vous permettront d'améliorer votre usage des techniques interactives lors de vos conceptions.

#### OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

A l'issue de la formation les participants seront capables de choisir et de concevoir pour leurs animations :

- **Des activités d'ouverture** qui lancent la session de formation et établissent un climat de bienveillance et de partage
- **Des activités de partage structuré** qui permettent aux participants d'apprendre les uns avec les autres - et d'apprendre les uns des autres
- **Des conférences interactives** qui allient structure et contrôle à l'aspect ludique et à la spontanéité lors de présentations
- **Des jeux « textra »** qui transforment des documents ennuyeux en outils dynamiques
- **Des tours de magie** pour capter l'attention des participants et les engager dans de nouvelles méthodes d'apprentissage
- **Des activités de clôture** qui passent en revue les nouvelles compétences et les plans d'action pour leur application immédiate
- **Des jeux de cartes** qui augmentent la maîtrise des principes et des procédures par les joueurs et leur capacité à les appliquer à des situations de travail
- **Des jeux de société** qui réveillent les participants qui s'ennuient et les aident à acquérir des principes et des procédures liés au travail
- **Des jeux d'improvisation** qui mettent en action pour explorer des concepts clés
- **Des activités de storytelling interactif** afin de réduire les inconvénients des approches traditionnelles de la narration et augmenter l'impact positif de la co-création et du partage des histoires
- **Des jeux de rôle** qui aident les participants à pratiquer des comportements appropriés en réponse à des scénarios difficiles
- **Des JOLTS** qui durent moins de 3 minutes et qui permettent de comprendre des grandes leçons de vie



# Programme Formation

## Les clés pour concevoir des formations interactives - Présentiel

### PROGRAMME

Deux jours pour vivre, expérimenter et échanger autour de la conception de 12 différents types d'activités :

#### 1. Les jeux d'ouverture

- Fonctions des activités d'ouverture
- Limites des brise-glace traditionnels
- Rendre le démarrage de formation pertinent et interactif

#### 2. Les jeux de partage structuré

- Changement de rôle des participants : contenu et questions générés par les participants
- Trente modèles d'activités de partage structuré & Conception de vos propres activités

#### 3. Les conférences interactives

- Avantages et limites des conférences
- Ajouter de l'interactivité aux cours magistraux
- Quarante modèles de conférences interactives & Conception de vos propres conférences interactives

#### 4. Les jeux « textra »

- Rendre les activités basées sur la lecture de texte (manuel technique, convention, mode d'emploi...) interactives
- Trente types de jeux textra & Conception de vos propres jeux

#### 5. Les tours de magie

- Utiliser la magie pour illustrer des principes clés
- La magie pour l'ouverture et la clôture de vos formations
- La magie comme métaphore
- Les sujets qui se prêtent à l'utilisation de la magie

#### 6. Les jeux de clôture

- Importance et fonctions des activités de clôture
- Exemple d'activités de clôture

#### 7. Les jeux de cartes

- Vingt-cinq jeux de cartes à des fins de formation (cartes de conseils pratiques, cartes de classification...)
- Les cartes de photos Jolts (avantages et utilisation)

#### 8. Les jeux de société

- Utilisation des jeux de société dans la formation
- Tendances modernes dans la conception des jeux de société : jeux coopératifs, apprentissage du jeu de société par des vidéos et des versions électroniques

#### 9. Les jeux d'improvisation

- Caractéristiques essentielles des jeux d'improvisation
- Résistance aux jeux d'improvisation
- Trois modèles de jeux d'improvisation, exemples de jeux & Conception de vos propres jeux d'improvisation

#### 10. Les activités de storytelling

- Pouvoir des histoires comme outil de formation
- Limites du storytelling traditionnel
- Storytelling interactif - Créer et partager des histoires. Modifier les histoires
- Conception de vos propres activités de storytelling

#### 11. Les jeux de rôle

- Avantages des jeux de rôle
- Limites des jeux de rôle traditionnels
- Autres approches du jeu de rôle - Quatre modèles flexibles : Jeu de rôle rapide. Jeu de rôle rotatif. Triple jeu de rôle. Jeu de rôle en série
- Conception de vos propres activités de jeux de rôle

#### 12. Les jeux de simulations

- Avantages et limites des jeux de simulation
- Des jeux de simulation rapides et percutants : les jolts
- Caractéristiques clés des jolts. Différents types de jolts
- Importance du débriefing lors des jeux de simulation

Acteurs & Cie -SARL au capital de 3 000 € - 8 impasse du buisset - 69600 Oullins

[contact@acteursetcie.com](mailto:contact@acteursetcie.com) site : [www.acteursetcie.com](http://www.acteursetcie.com)

N° SIRET : 812 299 543 RCS Lyon - NAF : 7022Z TVA intra communautaire : FR 39 812299543

Numéro organisme de formation : [82 69 14272 69](tel:82691427269)

## Programme Formation

### Les clés pour concevoir des formations interactives - Présentiel

#### VALIDATION DE LA FORMATION

##### Valider la compréhension en temps réel

Lors de la formation, les stagiaires sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de leurs connaissances et de leurs compétences au regard des objectifs visés.

##### Épreuve finale

Les stagiaires devront faire une mise en mouvement d'une séquence d'animation de 10 minutes devant leurs pairs qui serviront d'apprenant

#### MODALITÉ D'ACCES

Toute demande de prestation s'accompagne de la transmission d'un devis précisant le montant (TTC) de la prestation, ainsi que ses dates de réalisation.

Le devis est transmis sous format électronique par email

##### Financement personnel :

L'inscription à la formation est validée après versement d'un acompte de 50% soit 600€ HT - 720€ TTC suivant le tarif (hors financement OPCO)

Le reste de la prestation devra être versée le jour de sa réalisation

##### Financement OPCO :

Après acceptation du devis, Acteurs et Cie envoie la convention de formation

La signature de celle-ci valide l'inscription du stagiaire à la formation

La facture sera envoyée à l'OPCO après la formation avec la feuille d'émargement

#### ACCESSIBILITÉ HANDICAP

La prestation est ouverte à tout public.. Pour les personnes en situation de handicap, les locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Quand l'accès aux locaux n'est pas possible, une solution est systématiquement recherchée. En dernier recours et avec l'acceptation du (de la) bénéficiaire, la formation pourra être réalisée entièrement à distance (en distanciel synchrone);

#### CONTACT

Marion Ferlin

Tél : 09 54 50 42 70

[marionferlin@acteursetcie.fr](mailto:marionferlin@acteursetcie.fr)